ALBIS – Update
Quartal 1/2011

CompuGroup Medical

CompuGroup Medical Deutschland AG
– Geschäftsbereich ALBIS –

Maria Trost 23 · 56070 Koblenz

fon: 0180 5354515
(0,14 € /Min. aus dem deutschen Festnetz,
max. 0,42 € /Min. aus dem Mobilfunk)

mail: info@albis.de

ALBIS – innovativ und zuverlässig

ALBIS – effizient für den Erfolg Ihrer Praxis

ALBIS – logisch und praxisorientiert

www.albis.de

ALBIS Die Arztsoftware.

NEU! Entdecken Sie die PRAXISWELT

Highlights des Updates Q1/2011

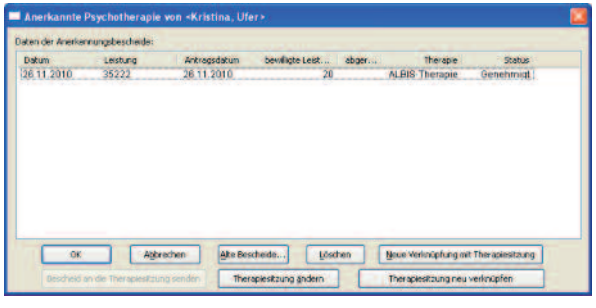
Neuerungen dieses Updates sind u.a.:

- **Zoomfunktion der Biometriedaten-Grafik**

- **Integration Ambulante Kodierrichtlinien**
  - Einfache & übersichtliche Zuordnung der Dauerdiagnosen
  - AKR-Ampel

NEU für Psychotherapeuten

- **Automatisierte Therapieverwaltung**



Liebe ALBIS Anwenderin,
lieber ALBIS Anwender,

mit dieser Zusendung erhalten Sie Ihre ALBIS-Aktualisierung in der Version **10.0**.

Das Einspielen des Updates ist für die KV-Abrechnung des Quartals 4/2010 nicht erforderlich!

Die Ambulanten Kodierrichtlinien (AKR) sind anwenderfreundlich integriert. Nutzen Sie bereits schon jetzt die Möglichkeit zur frühzeitigen Aktivierung – Ende der Übergangsfrist: 30.06.2011!
Nach der Aktivierung der AKR haben Sie jederzeit die Möglichkeit, diese wieder ganz einfach zu deaktivieren. Hinweise hierzu entnehmen Sie bitte dem Kapitel „Ambulante Kodierrichtlinien" aus der Programm-Dokumentation.

Zusätzlich sind Ihre Anwenderwünsche, die HzV-Änderungen sowie alle weiteren KBV-Aktualisierungen mit diesem ALBIS-Update umgesetzt.

Detaillierte Angaben entnehmen Sie bitte der Programm-Dokumentation, welche Sie in ALBIS über den Menüpunkt `? Infoseiten Update-Info ALBIS Version 10.00` erhalten.

Bitte beachten Sie vor Einspielen des Updates die Einspielanleitung, insbesondere den Hinweis zum Support der Mircosoft Betriebssysteme.

Bei Rückfragen steht Ihnen Ihr ALBIS Vertriebs- und Servicepartner unter der bekannten Rufnummer gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns darauf, gemeinsam mit Ihnen die Herausforderungen des neuen Jahres anzugehen und wünschen Ihnen und Ihrem Praxisteam einen guten Start ins Jahr 2011!

Herzliche Grüße aus Koblenz!

Ihr ALBIS Team

Einspielanleitung

10 Schritte zum erfolgreichen Einspielen Ihres aktuellen ALBIS-Updates 10.0:

erledigt ✔

1. Die Installation dieses Updates **setzt mindestens die erfolgreiche Installation der Version 9.90 voraus.** Überprüfen Sie dies über das Menü ? und den Unterpunkt „Über...“ ○

2. Bereits seit mehreren Jahren ist seitens der Firma Microsoft der Support verschiedener Betriebssysteme eingestellt. **Daher stellen wir mit diesem ALBIS Update den Support für WIN 95 / WIN 98 / WIN NT ein.** Ein Starten von ALBIS unter diesen Betriebssystemen können wir nach Einspielen des Updates nicht gewährleisten. Sollten Sie eines dieser Betriebssysteme verwenden, empfehlen wir Ihnen frühzeitig, Kontakt mit Ihrem zuständigen ALBIS Vertriebs- und Servicepartner aufzunehmen. ○

3. Bitte berücksichtigen Sie, dass der Einspielvorgang und die damit in Zusammenhang stehenden Konvertierungen und Aktualisierungen je nach Datenumfang und Rechnerkapazität einige Zeit in Anspruch nehmen können. Wir empfehlen Ihnen daher, das **Update nur außerhalb bzw. am Ende der Sprechzeiten** einzuspielen. ○

4. Führen Sie vor dem Einspielen des Updates unbedingt eine **Datensicherung** durch, die Sie über einen längeren Zeitraum aufbewahren. ○

5. Bevor Sie das Update einspielen, **beenden Sie bitte ALBIS und das ifap praxisCENTER** an allen Arbeitsplätzen. Das ifap praxisCENTER beenden Sie, indem Sie mit der rechten Maustaste auf das Symbol in der Taskleiste klicken. Wählen Sie im Kontextmenü den Befehl Beenden. Nähere Informationen diesbezüglich finden Sie in der elektronischen Programmdokumentation von ALBIS. ○

erledigt ✔

6. Nach dem **Einlegen der DVD** gelangen Sie in den Startbildschirm. Folgen Sie bitte den **Bildschirm-Anweisungen**. ○

7. Sollte der Startbildschirm nicht erscheinen, wählen Sie hierzu bitte Start Ausführen und geben Sie im Feld Öffnen folgenden Pfad ein: **x:\install.exe** ○

   (x:\ ist dabei durch den Laufwerksbuchstaben Ihres DVD-ROM-Laufwerks zu ersetzen)

8. Vor dem ersten ALBIS-Start ist es erforderlich, dass Sie sich mit der **Mindestberechtigung Hauptbenutzer an dem Betriebssystem anmelden**. Bitte beachten Sie diese Notwendigkeit an allen Arbeitsplätzen! ○

9. Beim **ersten Programmstart** nach der Installation werden die Datenbanken neu aufgebaut (konvertiert). **Bitte starten Sie ALBIS währenddessen an keinem anderen Arbeitsplatz!** ○

10. Die Updateinstallation ist abgeschlossen wenn der `Dialog ALBIS - Login` erscheint. ○

    Bitte beachten Sie die **Hinweise zur Aktualisierung der Gebührenordnungen**. Für den Fall, dass aktuelle Daten der GO-Ä, UV-GOÄ oder des EBM vorliegen, erscheinen entsprechende Benachrichtigungen. **Die Daten werden nicht automatisch mit dem Einspielen des Updates aktualisiert!**

    Informieren Sie Ihre Mitarbeiter rechtzeitig über die Änderungen! Bei Rückfragen steht Ihnen Ihr zuständiger ALBIS Vertriebs- und Servicepartner gerne zur Verfügung.

Online kommunizieren...

... aber sicher!

Die kostenlose* Kommunikationsplattform telemed.net bietet Arztpraxen, MVZ's, Ambulanzen, Laboren, Krankenhäusern sowie Ärztenetzen einen einfachen, schnellen und datenschutzkonformen Informationsaustausch.

telemed net liefert Ihnen viele Vorteile:

- Verschlüsselter Versand von Patientendaten
- Ihre Kollegen können die Daten einfach in ihr System übernehmen
- telemed.net ist in ALBIS integriert – Sie benötigen keine neue Software
- Einsparung von Druck- und Portokosten
- Jeder versandte Arztbrief ist über die EBM-Ziffer 40120 mit 0,55 € abrechenbar
- Vermeidung von Doppeluntersuchungen, uvm.

* Für die Nutzung von telemed.net fallen lediglich die mittlerweile geringen, Gebühren für die Nutzung des Internets an.

✆0261-8000 1600
info@albis.de

Die Praxis per App...

... überall dabei!

Durch die App für das iPhone haben Ärzte künftig ihre Karteikarten immer in Reichweite.

Die sichere telemed.net-Technologie ermöglicht einen Onlineabruf der medizinischen Dokumentation aus der Arztsoftware ALBIS und eine optimierte Anzeige auf dem iPhone-Display.

Gerade für Haus- und Heimbesuche ist diese Funktion zukunftsweisend und bietet dem Arzt mehr Mobilität und Komfort.

Direkt aus der App heraus kann eine Wegbeschreibung gestartet oder ein Patient angerufen werden.

Die innovative und zukunftsweisende Lösung bietet Ihnen folgende Vorteile:

- Einfache Patientensuche – die Ergebnisliste ist ähnlich der Suche im App „Kontakte"
- Übersichtliche Anzeige und intuitive Bedienung der Stammdaten
- Anzeige der wichtigsten medizinischen Daten – Notfalldaten, Dauermedikation, Cave-Hinweis, Dauerdiagnosen
- Vereinfachte Anzeige der Karteikarte – einfache chronologische Liste mit Filteroptionen, Bildern, Dokumenten

✆0261-8000 1600
info@albis.de

Empfehlen Sie ALBIS und...

... sichern Sie sich Ihre Prämie!

Ganz gleich ob Arztpraxis, MVZ oder Ärztenetz:

ALBIS ist die Lösung!

Sie sind zufriedener ALBIS-Anwender und kennen Kollegen, die eine Praxisgründung oder einen Softwarewechsel planen?

Prima!
Empfehlen Sie uns weiter!

Die Prämie erhalten Sie dann ganz automatisch...

Sie haben die Wahl zwischen drei attraktiven Prämien:

Wellnesswochenende
Drei Urlaubstage für 2 Personen im Geniesser Hotel mit vielen Extras im Wert von bis zu 600,-€. Wählen Sie Ihr Wunschhotel der Premiumklasse aus einem Gutscheinkatalog aus!

Apple iPod nano
Der neue leichtere iPod nano 8 GB kommt jetzt mit Multi-Touch, integriertem FM-Radio, Schritt-Zähler, Platz für bis zu 2000 Songs oder 8 Stunden Video und vielem mehr...

Softwarepflege
Wir schenken Ihnen drei Monate lang die in Ihrer Praxis anfallenden ALBIS–Softwarepflegegebühren – je nach Umfang entspricht dies einem Wert von bis zu 400,-€.

Jede erfolgreiche Empfehlung, die zu einem Vertragsabschluss führt, wird belohnt!

✆0261-8000 1600
info@albis.de

PRAXISWELT

Jetzt NEU

Sehr geehrte Ärztin, sehr geehrter Arzt,
sehr geehrtes Praxisteam,

letztes Quartal noch als „Vorgucker“ gestartet, ist die PRAXIS**WELT** nun in voller Attraktivität in Ihrem Arztinformationssystem verfügbar.
Unter dem Ikon finden Sie ein einzigartiges Angebot-, Informations- und Freizeitportal mit vielen spannenden Informationen und Angeboten von namhaften Unternehmen. Lassen Sie sich inspirieren und informieren, sei es bei einer geplanten Finanzierung, Ihrer Urlaubsplanung oder bei der Gestaltung Ihrer neuen Praxishomepage. Losgelöst von den üblichen Praxisprozessen, bei denen Ihre Software Sie umfassend und zuverlässig durch den Arbeitstag begleitet, möchte die PRAXIS**WELT** Ihnen eine Auszeit bieten. Tauchen Sie ein in eine Welt am Rande des Praxisalltags.
Die PRAXIS**WELT** ist ein exklusiver Service für Ärzte, die mit einem CompuGroup Medical-Arztinformationssystem arbeiten. Die Angebote sind allein für diesen besonderen Anwenderkreis gültig.
Das klingt spannend? Ihren Weg in die PRAXIS**WELT** finden Sie über das Ikon am oberen oder unteren Bildschirmrand in der Symbolleiste.
Reinschauen lohnt sich - die PRAXIS**WELT** wächst stetig. Im Laufe des Jahres 2011 werden immer mehr Unternehmen ihre Dienstleistungs- und Produktinformationen in die PRAXIS**WELT** integrieren - immer mit speziellen Rabatten und Sonderleistungen für Ärzte und Praxispersonal.
Begleitend zum neuen Softwarebaustein bieten die folgenden Seiten Ihnen ausgesuchte Informationen rund um ausgewählte Unternehmen der PRAXIS**WELT**.

Wir wünschen Ihnen viel Spaß beim Stöbern

Ihr PRAXIS**WELT**-Team
info@praxiswelt.info

Inhalt

Diese Unternehmen stellen Ihnen auf den folgenden Seiten Informationen und Angebote zur Verfügung:

Deutsche Bank
.... Interview mit Cristof Reiser, Leiter Kundenbetreuung
.... Bestellung der Deutsche Bank medNachrichten

Finest Medical Marketing
.... Angebot für modernes Praxismarketing

Speed-Sailing
.... Die Welt ist blau vom Meer aus
.... Ein antörnendes Angebot

„Wer nicht investiert, hat im Wettbewerb schon verloren“

Der Strukturwandel im Gesundheitswesen stellt alle Akteure der Branche vor große Herausforderungen. Gewinner werden die sein, die in ihre Praxis investieren, um den Wandel mitzugestalten, sagt Cristof Reiser, Leiter Kundenbetreuung Deutschland, Deutsche Bank Privat- und Geschäftskunden AG, im Interview mit „PRAXISWELT“.

Sieht vor allem bei geräteintensiven Praxen die Tendenz zu neuen Kooperationsformen: Cristof Reiser, Managing Director bei der Deutschen Bank.

PRAXISWELT: Der Gesundheitsmarkt ist in Bewegung. Wo liegen für Ärzte die stärksten Veränderungen?
Reiser: Insbesondere in Regionen mit starkem Wettbewerb geht es eher weg von der Einzelpraxis hin zu mehr kooperativen, zu vernetzten und unternehmerischen Strukturen. Ärzte werden sich ausdifferenzieren zwischen den rein heilberuflich, medizinisch tätigen Vertretern des Berufsstandes und dem unternehmerischen Arzt.

PRAXISWELT: Lohnt es sich aus Ihrer Sicht denn noch, sich niederzulassen?
Reiser: Das schon! Das Gesundheitswesen ist eine relativ konjunkturunabhängige Wachstumsbranche, auch aufgrund der alternden Bevölkerung. Wir erwarten für die Volkswirtschaft in den kommenden Jahren ein Wachstum von durchschnittlich einem Prozent pro Jahr, in der Gesundheitswirtschaft werden es nach den Prognosen drei Prozent sein. Insofern ist es immer noch interessant, sich niederzulassen. Die Frage ist nur: wo und in welcher Form?

PRAXISWELT: Sehen Sie die Einzelpraxis vor dem Aus?
Reiser: Vor dem Aus sicher nicht. Es wird immer ein Nebeneinander der verschiedenen Niederlassungsformen geben. Die Einzelpraxis hat den Vorteil, dass die Patienten einen Ansprechpartner haben, dem sie vertrauen. Im Wettbewerb mit großen Gesundheitszentren kann das Mehr an langfristig orientierter, persönlicher und vertrauensvoller Betreuung somit ein Vorteil sein. In eher ländlich geprägten Regionen werden wir die Einzelpraxis vor allem dort weiter finden, wo die Praxis quasi eine Monopolstellung hat. Eine besondere Kooperationsneigung sehen wir dagegen bei geräteintensiven und kliniknahen Fachgruppen, bei denen die Synergien im Leistungsangebot und auf der Kostenseite besonders hoch sind.

PRAXISWELT: Viele Ärzte sind verunsichert durch ständig wechselnde Honorarsysteme. Welche Gründe sprechen zurzeit dafür, Geld für eine Arztpraxis in die Hand zu nehmen?
Reiser: Viele Gründe! Zunächst: Wer nicht investiert, hat im Wettbewerb schon verloren.

PRAXISWELT: Das allein würde einen zweifelnden niedergelassenen Arzt sicher nicht überzeugen.
Reiser: Das ist ja auch noch nicht alles. Zum einen waren die Zinsen noch nie so niedrig wie jetzt. Zum anderen ist das natürlich ein Argument für Patienten, in eine Praxis zu kommen, wenn sie wissen, dass dort die modernsten Geräte stehen. Und nicht zuletzt bieten moderne Geräte oft auch Möglichkeiten, Zusatzleistungen zu verkaufen.

PRAXISWELT: Stichwort Investitionskredite: Die Kassenärztliche Bundesvereinigung und die Kreditanstalt für Wiederaufbau tingeln gerade durch die Lande, um es Ärzten mit günstigen Konditionen schmackhaft zu machen, in ihre Praxen zu investieren. Sind die Konditionen der Banken und der anderen Anbieter am Markt nicht attraktiv genug?
Reiser: Ganz im Gegenteil. Im Sinne einer guten Beratung ist es für uns selbstverständlich, dem finanzierenden Arzt Zugang zu den zinssubventionierten Darlehen der KfW oder auch anderer regionaler Förderinstitute zu gewähren. Damit erhält der Arzt Darlehen auf Basis eines ohnehin sehr niedrigen Zinsniveaus noch günstiger. Bei Praxiskrediten haben wir im Vergleich zum Vorjahr ein Wachstum von 13 Prozent erzielt und wir gehen von einem weiteren Wachstum durch den Systemwechsel im Gesundheitswesen aus. Wir sehen uns hier als Partner der Ärzte und ärztlicher Kooperationen jeder Art.

PRAXISWELT: Vor zwei Jahren haben Sie angekündigt, ihre Kundenzahl bei Ärzten und Zahnärzten zu verdoppeln. Wie weit sind Sie seitdem gekommen?
Reiser: Wir haben als Bank einiges erreicht. Von 30.000 Ärzten und Zahnärzten sind wir auf jetzt 43.000 Kunden gewachsen, die unsere Leistungen in Anspruch nehmen. Wir sehen uns bei der Kundenbetreuung als ganzheitlichen Berater und bringen dabei unsere Stärken in allen Finanzfragen gleichermaßen ein, egal ob in der Vorsorge, im Kredit- oder im Wertpapiergeschäft. Wir sind ja auch eine sehr starke Wertpapierbank, die den privaten Finanzbedarf des Arztes abdecken kann, und mit über 770 Standorten in Deutschland in der Fläche präsent.

Fax 01818-1001*

Jetzt medNachrichten regelmäßig kostenlos lesen

Deutsche Bank medNachrichten – der Informationsservice bringt quartalsweise die wichtigsten Themen auf den Punkt und berichtet aus den Bereichen:

- Gesundheitsmärkte
- Aus den Regionen
- Aus aller Welt
- Honorar
- Praxis, Steuern und Recht
- Finanzen

So gewinnen Sie schnell und komprimiert alle Informationen, die für die Wettbewerbsfähigkeit und die Marktstellung Ihrer Praxis heute wie morgen von Bedeutung sind.

☐ Ja, ich möchte Deutsche Bank medNachrichten kostenlos per Post erhalten.

Adresse

Vorname, Name

Praxis

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Filial-/Kontonummer (falls Sie bereits Kunde der Deutschen Bank sind)

Die Deutsche Bank verarbeitet und nutzt die von Ihnen erhobenen personenbezogenen Daten auch für Zwecke der Werbung oder der Markt- oder Meinungsforschung. Der Verarbeitung und Nutzung Ihrer personenbezogenen Daten für die vorgenannten Zwecke können Sie jederzeit widersprechen. Telefon 01818-1000*.

*9,9 Cent/Minute aus dem deutschen Festnetz; Mobilfunktarife können abweichen.

1101ML0001

finest
medicalmarketing
www.gute-praxis-werbung.de

Meine Praxis-Website soll genauso gut sein wie ich!

Modernes Praxismarketing – nutzen auch Sie das Potenzial!

Finest Medicalmarketing ist eine der führenden Spezial-Werbeagenturen für Praxiskommunikation in Deutschland. Wir bieten Ihnen ein umfangreiches Angebot an Leistungspaketen für Ihre Patientenakquise und Patientenpflege.

Für Online-Marketing, strategische Praxisberatung bis hin zu hochwertigen Websites und einem umfassenden Praxis Corporate Design sind wir für Sie der richtige und kosteneffiziente Anbieter.

Das FMM-Team aus Medizinern und Marketingprofis steht Ihnen zur Verfügung unter **Tel. (089) 720 69 150**

Preise und Referenzen: www.gute-praxis-werbung.de

PRAXISWELT-VORTEILSANGEBOT

Alle FMM-Angebote mit 15% Preisnachlass

finest medicalmarketing

Marketing und Design für Ihre Praxis

Konradinstraße 5 · 81543 München · E-Mail: info@finest-mm.de

Die Welt ist blau vom Meer aus

Segeln Sie auf der Siegeryacht des Volvo Ocean Race!

speedsailing bietet authentische Segelevents und unverwechselbare Incentives auf legendären Rennyachten. Darunter auch die Illbruck, Siegeryacht des Volvo Ocean Race 2002.

Drei technisch und konditionell in gleichwertigem Zustand befindliche Boote gehören zur speedsailing-Flotte und können flexibel verchartert werden. Mit der Erlebniswelt High-Tech Rennsegeln wird Ihnen ein ideales Umfeld für ausgesuchte Segelveranstaltungen und attraktive Incentives mit Ihrem Praxisteam oder im Freundeskreis präsentiert.

Nutzen Sie die weltweit einmalige Möglichkeit rasante Segeltouren oder spannende Match Races - wie sie beim weltbekannten „America's Cup" stattfinden - zu erleben.

Im Folgenden finden Sie ein Angebot, das speziell für die Nutzer der PRAXIS**WELT** gilt.

Ihr speedsailing-Team

speedsailing

segel events
auf original
ocean racern

Ein antörnendes Angebot

Segeln Sie wie die Profis auf einem von drei legendären Schiffen wie z.B. der Illbruck, der Siegeryacht des Volvo Ocean Race 2002 und begegnen Sie den Kräften den Natur.

Genießen Sie die frische Seeluft, Sonne und Salz. Greifen Sie mit in die Schoten und setzen Sie mit der Crew die Segel. Holen Sie den Gennaker dicht und lassen Sie sich von einem ganz besonderen Segelabenteuer faszinieren!

Kontaktieren Sie uns über einen der folgenden Kanäle und erhalten Sie bei Angabe des Kennwortes „PRAXIS**WELT“ 10% Rabatt auf Ihre Buchung.**

Telefon +49(0)381-666 90 20
Telefax +49(0)381-666 90 21
www.speedsailing.de
info@speedsailing.de

PRAXISWELT

Impressum:

PRAXIS**WELT**
Einsteinstraße 39a
82152 Martinsried / München
Tel.: +49 (0)89 - 89 74 45 00
Fax: +49 (0)89 - 89 74 45 01
E-Mail: info@praxiswelt.info